

CENTRO DE INVESTIGACIONES DE LA ECONOMÍA MUNDIAL
Resumen semanal sobre la evolución de la economía mundial
(del 23 al 29 de junio de 2020 – No.26/2020)

Informe reciente del Fondo Monetario Internacional (FMI) “Una crisis como ninguna otra, una recuperación incierta” (publicado en junio 2020) muestra una revisión a la baja en las proyecciones de esa institución sobre la dinámica económica mundial en 2020-21. Según este informe, el crecimiento global se proyecta ahora en -4.9% por ciento en 2020, 1.9 puntos porcentuales por debajo del pronóstico de *Perspectivas de la economía mundial* (del FMI) de abril de 2020. Se señala que la pandemia de Covid-19 ha tenido un impacto más negativo en la actividad en la primera mitad de 2020 de lo previsto, y se espera que la recuperación sea más gradual de lo proyectado inicialmente. Para 2021, el crecimiento global se proyecta en 5.4% . El informe subraya que el impacto adverso en los hogares de bajos ingresos es particularmente agudo, poniendo en peligro el progreso significativo logrado en la reducción de la pobreza extrema en el mundo los años noventa.

Medidas de política comercial en tiempos de la Covid-19. Según el monitoreo del comercio mundial sobre medidas comerciales elaborado por la OMC, aunque las medidas restrictivas a la importación que ha introducido el Grupo de los 20 (G20) continúan afectando a una creciente porción del comercio, se aprecia un movimiento significativo a la facilitación de importaciones. Esto incluye también a productos relacionados con la COVID-19. Entre mediados de octubre de 2019 y mediados de mayo de 2020, las economías del G20 implementaron 154 nuevas medidas comerciales. Un total de 95 fueron facilitadoras de importaciones y sólo 59 restrictivas. Del total de medidas 93 (60%) guardaron alguna relación con la COVID-19.

Las restricciones a la importación no relacionadas con la pandemia cubrieron un estimado de 417 500 millones de dólares en mercancías comerciadas, el tercer mayor valor desde mayo de 2012. Las diferentes barreras a la importación afectaron a 2.8% del comercio del G20. Mientras tanto, el acumulado de medidas proteccionistas impuestas desde 2009 que continúan vigentes ha seguido creciendo alcanzando 10.3% de las importaciones del G20 (unos 1.6 millones de millones de dólares). No obstante, no todo es negativo para la liberalización del comercio puesto que las nuevas medidas facilitadoras del comercio cubren unos 735 900 millones de dólares en comercio. Esto es excluyendo las flexibilizaciones relacionadas con la pandemia. Esa cifra es la más alta desde 2014. Al inicio de la pandemia, muchos gobiernos introdujeron medidas restrictivas al comercio y 90% de ellas eran prohibiciones a la exportación de productos médicos. Desde entonces, el G20 ha revocado 36% de esas medidas.

Destaca la Organización Mundial de la Salud (OMS) requerimientos financieros frente a la Covid-19 durante los próximos 12 meses. De acuerdo con noticias de la ONU, la OMS y otras organizaciones asociadas advierten que se precisan 31 300 millones de dólares durante los próximos 12 meses para desarrollar medicinas que sean efectivas contra la COVID-19 y hacerlas disponibles para todos. De esa cifra, ya se han recibido 3400 millones de dólares. Con el fin de acelerar los esfuerzos se

creó en abril el *Access to COVID-19 Tools (ACT) Accelerator*. El *ACT Accelerator* ha diseñado un plan que persigue garantizar 500 millones de pruebas de diagnóstico, 245 millones de cursos de tratamiento y 2000 millones de dosis de vacunas antes del fin de 2021. Se informó que ya existen más de 200 candidatos de vacunas en alguna fase y ya hay 15 en ensayos clínicos con seres humanos.

Tiende a reforzarse la inseguridad alimentaria en lo que resta de 2020, según el Programa Mundial de Alimentos (PMA). Otra noticia de la ONU da cuenta que el máximo responsable del PMA, David Beasley, ha declarado que 270 millones de personas enfrentarán inseguridad alimentaria antes de que finalice 2020. Esto representa un incremento de 82% con respecto a los niveles antes de la pandemia. Países de América Latina son los que han sufrido el mayor empeoramiento ya que las personas precisando asistencia alimentaria se ha triplicado. Otras áreas afectadas son África Subsahariana con un alza de 135% y el Sur de África con un aumento de 90%. En este sombrío contexto, el PMA planea asistir a 138 millones de personas, la mayor cifra de la historia, pues mejoraría el récord del año pasado (97 millones de personas).

Fuerte recuperación del consumo en EE.UU. en mayo, pero futuros avances están bajo amenaza debido a ingresos personales declinantes, sobre todo a partir de julio. De acuerdo con *Reuters*, el gasto de los consumidores estadounidenses, el cual representa dos tercios de la economía del país, se recuperó a su mayor ritmo en mayo. Este indicador avanzó 8.2%, siendo el mayor salto desde que se comenzó la serie en 1959. No obstante, la cifra es inferior al 9% que auguraba el mercado. El crecimiento se justifica por la apertura de numerosos negocios, por lo que futuros avances se ven amenazados por el repunte en los casos de coronavirus. Incluso, se espera que los aumentos no sean sostenibles por una caída de los ingresos, los cuales disminuirían aún más a medida que millones de personas pierdan sus cheques de desempleo a partir de julio. Por ejemplo, los ingresos personales cayeron 4.2%, el mayor retroceso desde enero de 2013. Este desplome reflejó la disminución de las prestaciones sociales del gobierno relacionadas con la pandemia. Incluso, el gobierno dejará de pagar 600 dólares adicionales por semana en beneficios de desempleo el 31 de julio. Se estima que unos 26 millones de personas, dos tercios de las cuales no califican para los beneficios regulares del seguro de desocupación estatal de 26 semanas, se quedarían sin ingresos.

Desplome interanual de ventas minoristas e industria automovilística en Japón debido a la pandemia. De acuerdo con *Japan Today*, las ventas al por menor experimentaron una caída interanual 12.3% en mayo, por lo que se acumulan 2 meses de desplomes de más de 10%. Esto avivó las preocupaciones de que la recesión podría alargarse más de lo pronosticado. No obstante, con respecto a abril (en términos intermensuales) hubo un 2.1% de incremento en las ventas al por menor. De acuerdo con *Japan Times*, las ventas de las tiendas por departamento han sido muy golpeadas y cayeron 65.6% en términos interanuales en mayo. No obstante, este resultado mejora el desplome histórico de 72.8% en abril. Las ventas totales en establecimientos manejados por 73 operadores totalizaron 1.4 millones de millones de dólares, encadenando 8 meses de contracción. Este último dato es

interesante porque refleja que las ventas no eran vigorosas ni antes de la pandemia, acusando el efecto del alza del impuesto al consumo.

No obstante, esta no es la única mala nueva para Japón. *Japan Times* también da cuenta de los impactos devastadores de la pandemia en la industria automovilística japonesa. La producción doméstica de los ocho mayores productores tuvo una caída interanual récord de 61.8% en mayo hasta los 287 500 vehículos. Esto se debe en gran medida a cierres de plantas derivadas de la pobre demanda en tiempos de pandemia. En abril, la baja fue de 46.7%. Entre las marcas más afectadas está *Mazda* con 83.5%, *Nissan* con 78.7% y *Subaru* con 77.8%

Toyota, la principal empresa del país ha sufrido un desplome de 54.4% en su producción global en mayo, representando la mayor baja desde que inició el registro de datos comparables en 2004. La producción doméstica llevó la peor parte al caer 57%. No obstante, regiones específicas vieron contracciones mayores. Por ejemplo, la fabricación en Norteamérica retrocedió 78.5%. Por su parte, las ventas declinaron 31.8% en mayo, aunque esa cifra mejora el 46.3% del mes anterior.

Mercado petrolero: Los precios del petróleo continuaron con su tendencia al alza, a pesar de las preocupaciones con respecto a los rebrotes de la pandemia y retornos a medidas de confinamiento. El barril del *Brent* del Mar del Norte cerró en 41.71 dólares el lunes 29 de junio, lo cual representó un alza de 1.68% con respecto al cierre del viernes anterior. Por su parte el *WTI* de Texas concluyó en 39.70 dólares para una ganancia de 1.22%.